

## FELLER RATE RATIFICA EN "A" LAS OBLIGACIONES DE AVLA SEGUROS DE CRÉDITO Y GARANTÍA S.A. PERSPECTIVAS "ESTABLES".

16 MAY 2022 - SANTIAGO, CHILE

Feller Rate ratificó en "A" la clasificación asignada a las obligaciones de seguros de AVLA Seguros de Crédito y Garantía S.A. (AVLA SCG). Las perspectivas de la clasificación se mantienen "Estables".

La ratificación de la clasificación asignada a las obligaciones de seguros de AVLA SCG se sustenta en satisfactoria posición financiera y de negocios, su fuerte posicionamiento en el segmento objetivo y su sólida estructura operacional. Asimismo, es fundamental el soporte brindado por su cartera de reaseguradores y el apoyo patrimonial del grupo controlador.

La aseguradora es filial de AVLA S.A. ("A-/Estables" por Feller Rate), grupo financiero que, a través de diversas sociedades operacionales, participa en el segmento de seguros de crédito y caución en Chile y Perú. Más recientemente, inició operaciones en México y Brasil bajo el mismo modelo.

La estrategia de la aseguradora se focaliza en la comercialización de seguros de garantías y créditos, modelo basado en el conocimiento experto del grupo. El crecimiento alcanzado se basa fuertemente en un amplio acceso a reaseguro, así como en las actividades crediticias y de apoyo al giro, desarrolladas por el grupo. Aunque con mayor exposición al sector inmobiliario y de la construcción, la compañía accede a una diversificada base de sectores económicos y productivos.

La gestión comercial se desarrolla a través de los canales tradicionales de intermediación, tanto por un conjunto de corredores de fuerte compromiso con el seguro de crédito como por medio de la venta directa, mayormente focalizada en seguros de garantías. La aseguradora se apoya en la red geográfica que caracteriza el desarrollo histórico de su casa matriz.

Después de un año 2020 relativamente estancado, en 2021 el mercado de seguros de crédito y garantía recuperó dinamismo. AVLA logró una prima directa sobre los \$30.900 millones, con una participación del 25% dentro del segmento, reportando cerca de 23.100 pólizas vigentes y más de 10.000 asegurados.

La compañía cuenta con una estructura financiera adecuada al ciclo de operaciones desarrolladas. Su principal activo de respaldo corresponde a la participación del reaseguro, seguido de una cartera de inversiones de sólido perfil crediticio. Las cuentas por cobrar son su principal generador de fondos, caracterizadas por una alta rotación y acotados niveles de deterioro, propio del segmento.

Una satisfactoria base de reaseguradores, altamente comprometidos en el proyecto regional, entrega solidez al conjunto de obligaciones siniestradas. La inclusión en un modelo regional permite mantener un sólido portafolio de contrapartes y capacidades.

Luego de un año 2020 muy presionado, propio de escenarios de desaceleración económica, durante 2021 el resultado operacional se fortaleció. Se consolidaron los procesos de recuperos, aumentaron los ingresos por generación de informes y se redujo la frecuencia de siniestros.

A pesar de que el resultado de inversiones fue deficitario en \$300 millones, los ajustes por inflación y tipo de cambio aportaron ingresos por cerca de \$1.300 millones. Finalmente, los resultados ORI fueron menos relevantes, consumiendo sólo unos \$400 millones del patrimonio. Así, el resultado neto de AVLA fue muy superior al obtenido antes de la pandemia.

	CLASIFICACIÓN	PERSP.
<b>OBLIGACIONES SEGUROS</b>		
May-22	A	Estables
May-21	A	Estables

Gracias al compromiso permanente del grupo controlador, sus niveles de cumplimiento normativo han ido cumpliendo las exigencias regulatorias, frente a un modelo de negocios que genera demanda de inversiones representativas y de patrimonio neto.

Al cierre de marzo 2022, el índice de fortaleza financiera era de 1,44 veces, mostrando una significativa mejora con respecto a 2021. Su endeudamiento total era de 1,76 veces, mientras que su endeudamiento financiero alcanzaba las 0,69 veces. Su superávit de inversiones representativas continuó muy acotado, alcanzando a \$164 millones. Por su parte, los excedentes no representativos sumaban unos \$5.940 millones, asociados a bienes raíces y mutuos hipotecarios (provenientes de recuperos). Así, sus ajustados niveles de cumplimiento de inversiones se originan en los plazos para la liquidación de sus activos recuperados a precios satisfactorios.

## PERSPECTIVAS: ESTABLES

---

Hacia adelante, las fortalezas competitivas y financieras presentes en la aseguradora, junto al soporte matricial, debieran ser suficientes para cumplir con sus obligaciones regulatorias y técnicas, lo que permite asignar perspectivas "Estables" a la clasificación.

Un contexto económico más incierto, producto de las variables exógenas y macroeconómicas, podría generar nuevas presiones del tipo comercial o financiero, frente a las cuales la aseguradora cuenta con el respaldo contingente que le puede brindar su reaseguro y su grupo matriz.

No obstante, fuertes deterioros en sus resultados técnicos o posición competitiva sobre el perfil de sus reaseguradores o respecto de su cartera de activos de respaldo podrían dar paso a una revisión a la baja sobre la clasificación asignada. A su vez, mejoras significativas sobre el perfil financiero de su matriz y/o sobre sus niveles de solvencia regulatoria local podrían gatillar una mejora en la clasificación asignada.

## EQUIPO DE ANÁLISIS:

---

- ◉ Joaquín Dagnino – Analista Principal
- ◉ Eduardo Ferretti – Director Senior

Contacto: Enzo De Luca - Tel. 56 2 2757 0400