

Feller-Rate

CLASIFICADORA DE RIESGO

Strategic Affiliate of Standard & Poor's

INFORME DE CLASIFICACIÓN

ORION Seguros Generales

Enero 2010

www.feller-rate.com

Los informes de clasificación elaborados por Feller Rate son publicados anualmente. La información presentada en estos análisis proviene de fuentes consideradas altamente confiables. Sin embargo, dada la posibilidad de error humano o mecánico, Feller Rate no garantiza la exactitud o integridad de la información y, por lo tanto, no se hace responsable de errores u omisiones, como tampoco de las consecuencias asociadas con el empleo de esa información. Es importante tener en consideración que las clasificaciones de riesgo de Feller Rate no son, en caso alguno, una recomendación para comprar, vender o mantener un determinado título, valor o póliza de seguro. Si son una apreciación de la solvencia de la empresa y de los títulos que ella emite, considerando la capacidad que esta tiene para cumplir con sus obligaciones en los términos y plazos pactados.

Feller Rate mantiene una alianza estratégica con Standard & Poor's Credit Markets Services, que incluye un acuerdo de cooperación en aspectos técnicos, metodológicos, operativos y comerciales. Este acuerdo tiene como uno de sus objetivos básicos la aplicación en Chile de métodos y estándares internacionales de clasificación de riesgo. Con todo, Feller Rate es una clasificadora de riesgo autónoma, por lo que las clasificaciones, opiniones e informes que emite son de su responsabilidad.

Prohibida la reproducción total o parcial sin la autorización escrita de Feller Rate.



CLASIFICADORA DE RIESGO

ORION Seguros Generales

SOLVENCIA	Ei
PERSPECTIVAS	En desarrollo

Contacto: Eduardo Ferretti. Fono: (562) 7570423

Clasificaciones

	Febrero 2009	Febrero 2010
Obligaciones de seguros	Ei	Ei

FUNDAMENTACION

Orion Seguros Generales S.A. inició sus actividades en diciembre de 2008. Perteneció a SIMMA Compañía de Inversiones S.A., grupo de abogados e inversionistas del ámbito nacional.

En su primer año de actividades ORION se focalizó en el segmento de riesgos de la actividad portuaria y sus agentes, vinculados al transporte marítimo de carga internacional y su extensión terrestre. A septiembre de 2009 estos seguros representaban el 70% de la producción, cubriendo alrededor de 11 mil riesgos. Orion reportaba además, negocios de RC, Casco e Incendio/terremoto.

Su plan de crecimiento contempla la transferencia de riesgos al reaseguro y la generación de comisiones de cesión para la cobertura de los gastos de la etapa de formación. El soporte operacional se efectúa con una estructura organizacional liviana y tecnología de alta especificidad.

La aseguradora contempla ampliar el ámbito de las coberturas y de los canales de diversificación, incluyendo la participación en coaseguros de riesgos específicos.

Los principales riesgos que enfrentará la compañía son:

Comerciales: lograr una propuesta diferenciada de la competencia, que de respuesta a las necesidades de tipo específico.

Operacionales: poner a prueba los sistemas de apoyo a una gama mucho más amplia de negocios. Contar con una organización eficiente y que sea capaz de generar los estándares de respuesta que el segmento requiere.

Técnicos: contar con la adecuada capacidad interna de evaluación y con el apoyo adecuado de reaseguro.

Financieros: disponer del volumen de recursos propios suficientes para respaldar la etapa de crecimiento.

Factores favorables para enfrentar el crecimiento y diversificación son la menor incertidumbre de la economía interna y una recuperación paulatina de la actividad del comercio.

No obstante que, a septiembre 2009 se reportaban utilidades netas por \$68 millones, equivalentes a un Roe del orden del 5% anual, el retorno operacional era aun deficitario. El plan de negocios contempla alcanzar retorno operacional positivo a partir de 2010.

El equipo gerencial está formado por ejecutivos con amplia experiencia técnica y administrativa. El directorio participa también en la gestión. La organización se ha estado fortaleciendo con mayor capacidad de suscripción, adecuada para enfrentar los nuevos desafíos.

Debido a la estructura de cesión de riesgos la aseguradora no registra pasivos por siniestros. No obstante, a septiembre 2009 reportaba cerca de 4.200 siniestros del ramo Transporte, y pagos por \$114 millones. El resto de los riesgos no registraba siniestros.

Feller Rate estima que la aseguradora aun no cuenta con información suficiente para ser clasificada, conforme con los procedimientos normales, razón por la cual le corresponde la categoría Ei.

PERSPECTIVAS

Dada la ausencia de información histórica, las perspectivas de la compañía se califican en desarrollo.

Resumen financiero

(En miles de pesos de septiembre de 2009)

	Dic-2008	Sept 2009
Total Activos	2.016.149	2.434.930
Inversiones	1.962.560	2.184.406
Patrimonio	1.994.582	2.165.513
Prima Directa		894.301
Margen de Contribución		314.155
Resultado de Operación	-37.260	-15.329
Resultado de Inversiones	5.437	64.803
Utilidades netas	6.010	67.917