

## Comunicado de Prensa

# FELLER RATE SUBE A “PRIMERA CLASE NIVEL 2” LA CLASIFICACIÓN DE LAS ACCIONES DE RIPLEY CORP. A LA VEZ, RATIFICA EN “A+” LAS CLASIFICACIONES DE LOS BONOS Y LA SOLVENCIA. PERSPECTIVAS “ESTABLES”.

---

### Contacto

María Teresa Larroulet P. / [teresal.arroulet@feller-rate.cl](mailto:teresal.arroulet@feller-rate.cl) / Fono: (562) 7570430

Gonzalo Oyarce C. / [gonzalo.oyarce@feller-rate.cl](mailto:gonzalo.oyarce@feller-rate.cl) / Fono: (562) 7570400

**Santiago, Chile – 8 de septiembre de 2006.** Feller Rate subió desde “Primera Clase Nivel 4” a “Primera Clase Nivel 2” la clasificación de las acciones de Ripley Corp S.A. y ratificó en “A+” la clasificación de sus bonos y su solvencia. Las perspectivas de la clasificación son “Estables”.

La clasificación refleja la adecuada situación financiera de Ripley Corp y su destacada posición competitiva dentro del sector de tiendas por departamento en Chile y Perú, con un importante reconocimiento de marca, amplia cobertura geográfica y cartera de clientes. Considera, asimismo, la sensibilidad de sus negocios a los ciclos económicos, la alta competencia del sector retail y el mayor riesgo proveniente de sus operaciones en Perú. El cambio de clasificación de las acciones responde al buen desempeño de sus indicadores de liquidez registrado tras la colocación en bolsa.

Las principales filiales que conforman el holding Ripley Corp son: Ripley Chile, clasificada en “AA-/Estables”; Ripley Internacional, sociedad a través de la cual la compañía mantiene sus inversiones en Perú; y Ripley Financiero S.A., cuya principal inversión es Banco Ripley, entidad clasificada en “A/Estables” por Feller Rate.

Actualmente, Ripley cuenta con 31 puntos de ventas en Chile. En los últimos 5 años, las operaciones en Chile registraron un significativo crecimiento tanto en su nivel de ventas como en su superficie de ventas, que en promedio anual alcanzaron 12% y 10%, respectivamente. Su tarjeta de crédito tiene una fuerte penetración, con más de 4 millones de tarjetas emitidas. Las operaciones en Perú, que a diciembre de 2005, representaron un 24% de las ventas y un 23% del Ebitda consolidado, comprenden 9 tiendas por departamento y el otorgamiento de crédito a través de Financiera Cordillera.

Con respecto a su situación financiera, a partir de 2005 se observa una recuperación de generación de Ebitda, producto de mayores eficiencias operativas y un incremento de los márgenes. Así, a junio de 2006, el margen operacional alcanzó al 9,7%, lo que se compara positivamente con el 6,9% registrado en igual fecha del año anterior. Esto se refleja en una mejora de la capacidad de cubrir la deuda financiera con la generación de Ebitda, que alcanzó las 2,7 veces.

El aumento de capital realizado en julio de 2005, por \$126.900 millones, le permitió disminuir su nivel de endeudamiento, el que alcanzó 0,82 veces a junio de 2006.

Cabe señalar que las operaciones en Perú registran un mayor nivel de endeudamiento que las de Chile, asociado principalmente a la consolidación de los estados financieros de Financiera Cordillera; no obstante, salvo en el año 2004, presentan márgenes operacionales superiores.

### PERSPECTIVAS

Las perspectivas de la clasificación son “Estables” sobre la base de su favorable posición de mercado, la mayor flexibilidad financiera obtenida tras el aumento de capital y la tendencia positiva registrada por su generación de flujos. Si bien el plan de inversiones 2006-2008 requerirá financiamiento externo como complemento a su generación de fondos, Feller Rate espera que la empresa mantenga un saldo de deuda financiera menor a 3,5 veces su generación anual de Ebitda.