

FELLER RATE MANTIENE EN “AA-” LAS CLASIFICACIONES DE LA SOLVENCIA Y LOS BONOS DE RIPLEY CHILE. PERSPECTIVAS “ESTABLES”.

Contacto

María Teresa Larroulet P. / teresal.arroulet@feller-rate.cl / Fono: (562) 7570430

Gonzalo Oyarce C. / gonzalo.oyarce@feller-rate.cl / Fono: (562) 7570400

Santiago, Chile – 1 de octubre de 2007. Feller Rate ratificó en “AA-“ las clasificaciones de los bonos y de la solvencia de Ripley Chile S.A. Las perspectivas de la clasificación son “Estables”.

La clasificación responde a la adecuada situación financiera y la destacada posición competitiva de Ripley Chile dentro del sector de tiendas por departamento, con un importante reconocimiento de marca, amplia cobertura geográfica y cartera de clientes. Considera, asimismo, la sensibilidad de sus negocios a los ciclos económicos y la alta competencia del sector retail.

El holding Ripley Corp S.A., clasificado en “A+/Estables” por Feller Rate, es el principal accionista de Ripley Chile, con el 99,99% de la propiedad.

Ripley Chile S.A. participa principalmente en tres áreas de negocios: tiendas por departamentos, servicios financieros e inversiones inmobiliarias en centros comerciales. A junio de 2007, las ventas en tiendas representaron un 73% de los ingresos consolidados, mientras que el negocio financiero y las inversiones inmobiliarias generaron el 25% y el 1%, respectivamente.

Actualmente, Ripley Chile cuenta con 36 puntos de ventas. Concentra su cobertura geográfica en Santiago, donde se ubican 16 de sus tiendas. Su tarjeta de crédito ha alcanzado una fuerte penetración, con más de 4,8 millones de tarjetas emitidas y colocaciones que, a junio de 2007, crecieron un 26% respecto al año anterior.

A partir de 2005 la compañía muestra una recuperación en su nivel de márgenes, producto de una mayor eficiencia operacional, un fuerte desarrollo de las marcas propias y mayores ingresos provenientes del negocio financiero.

La mejora registrada en la generación de flujos, en conjunto con aumentos de capital y préstamos realizados por Ripley Corp, se ha traducido en que la compañía, pese a su importante plan de inversiones, no ha incrementado mayormente el nivel de pasivos financieros. Por ello, sus indicadores de endeudamiento y coberturas de gastos financieros muestran una significativa mejora en 2005 y 2006. Así, a diciembre de 2006, la relación deuda total a patrimonio fue de 0,9 veces, mientras que la relación deuda financiera a Ebitda alcanzó 2,8 veces.

A junio de 2007, la compañía registra una disminución en la capacidad de generación de Ebitda, asociada principalmente a cambios en la estructura del negocio financiero, que implicaron un menor reconocimiento de resultados en el semestre. Por ello, se espera una mejora en los indicadores financieros en los próximos períodos.

PERSPECTIVAS

Las perspectivas de la clasificación de Ripley Chile son “Estables” sobre la base de su favorable posición de mercado, su adecuada flexibilidad financiera y el respaldo financiero de su matriz, Ripley Corp.