

Comunicado de Prensa

FELLER RATE RATIFICA EN "AA-" LA CLASIFICACIÓN DE LA SOLVENCIA Y DE LOS BONOS DE RIPLEY CHILE. PERSPECTIVAS “ESTABLES”.

Contacto

María Teresa Larroulet P. / mteresa.larroulet@feller-rate.cl / Fono: (562) 7570430

Gonzalo Oyarce C. / gonzalo.oyarce@feller-rate.cl / Fono: (562) 7570400

Santiago, Chile – 29 de septiembre de 2005. Feller Rate ratificó en "AA-" la clasificación de la solvencia y de los bonos de Ripley Chile S.A. Las perspectivas de la clasificación son “Estables”.

La clasificación responde a la adecuada situación financiera y buena posición competitiva de Ripley Chile dentro del sector de tiendas por departamento, con un importante reconocimiento de marca, amplia cobertura geográfica y cartera de clientes. Como contrapartida, considera la sensibilidad de sus negocios a los ciclos económicos y la alta competencia del sector retail.

El holding Ripley Corp S.A., clasificado en “A+/Estables” por Feller Rate, es el principal accionista de Ripley Chile, con el 99,99% de la propiedad.

Ripley Chile participa esencialmente en tres áreas de negocios: tiendas por departamentos, servicios financieros e inversiones inmobiliarias en centros comerciales. A junio de 2005, las ventas en tiendas representaron el 78% de los ingresos consolidados; mientras que el negocio financiero y las inversiones inmobiliarias, el 21% y el 1%, respectivamente.

Actualmente, Ripley Chile cuenta con 29 puntos de venta y contempla incorporar 2 nuevas tiendas a finales de 2005. Concentra su cobertura geográfica en Santiago, donde se ubican 14 de sus tiendas. Su tarjeta de crédito ha alcanzado una fuerte penetración, con más de 3,5 millones de tarjetas emitidas y colocaciones que alcanzaron \$244.451 millones a junio de 2005.

Entre los años 2000 y 2004, Ripley Chile registró un significativo crecimiento tanto en su volumen como en su superficie de ventas, que en promedio anual alcanzaron al 13% y 11%, respectivamente. No obstante, sus márgenes operacionales muestran una tendencia decreciente, asociada a los mayores gastos ocasionados por la apertura de nuevas tiendas y al aumento de la competencia. A junio de 2005, el margen operacional alcanzó a 6,5%, nivel algo menor que el registrado en períodos previos. Feller Rate espera que, en los próximos períodos, la empresa consolide sus márgenes y que éstos evolucionen favorablemente y se comporten de manera más estable. Lo anterior, sobre la base de un mayor nivel de actividad económica, la maduración de las tiendas inauguradas recientemente y los efectos de la reingeniería de procesos.

Dada la importancia del negocio financiero en la generación de recursos de la empresa, mantener acotado el riesgo de su cartera de colocaciones es un factor relevante en el desempeño operacional y, por ende, en los márgenes. A junio de 2005, la cobertura de gastos financieros muestra un deterioro, alcanzando 3,54 veces. Se espera que en los próximos períodos este indicador evolucione favorablemente.

Recientemente, Ripley Corp realizó un aumento de capital que financiará gran parte de los planes de inversión de sus filiales, entre ellas Ripley Chile. Producto de lo anterior, se prevé que la compañía no requerirá un mayor nivel de pasivos financieros, mejorando su flexibilidad financiera.

PERSPECTIVAS

Las perspectivas de la clasificación son “Estables” sobre la base de la favorable posición de mercado de Ripley Chile y de la mejora que debiera registrar su situación financiera.