

Comunicado de Prensa

FELLER RATE SUBE LAS CLASIFICACIONES DE LA SOLVENCIA Y LAS ACCIONES DE EMPRESAS LA POLAR A “A” y “PRIMERA CLASE NIVEL 2”, RESPECTIVAMENTE. PERSPECTIVAS “ESTABLES”.

Contacto

María Teresa Larroulet P. / teresal.larroulet@feller-rate.cl / Fono: (562) 7570430

Gonzalo Oyarce C. / gonzalo.oyarce@feller-rate.cl / Fono: (562) 7570400

Santiago, Chile – 11 de agosto de 2005. Feller Rate subió las clasificaciones de la solvencia y las acciones de Empresas La Polar S.A. desde “A-” a “A” y desde “Primera Clase Nivel 3” a “Primera Clase Nivel 2”, respectivamente. Las perspectivas de la clasificación son “Estables”.

El cambio de clasificación de la solvencia obedece a la mayor fortaleza comercial y financiera de Empresas La Polar, reflejada en el sostenido aumento de su nivel de ventas y capacidad de generación de flujos. Esta posición es contrarrestada, en parte, por la alta competitividad del sector en que participa y la sensibilidad del sector comercio al ciclo económico. El cambio de clasificación de las acciones responde al buen desempeño de sus indicadores de liquidez, con una presencia bursátil del 100% a junio de 2005.

La principal actividad de la empresa es el negocio comercial, que desarrolla a través de la cadena de 25 tiendas “La Polar”. Complementariamente, participa en el negocio financiero, otorgando créditos a sus clientes.

La compañía registra un importante desarrollo del negocio financiero, asociado a una fuerte penetración de la Tarjeta La Polar y al crecimiento de su superficie de ventas. Lo anterior se tradujo en un sostenido crecimiento de este negocio y en el aumento de su relevancia dentro de las operaciones de la empresa. Por ello, mantener acotado el riesgo de su cartera de colocaciones es un factor importante en la determinación de su calidad crediticia.

Al igual que el resto de la industria, Empresas La Polar se caracteriza por la relevancia de su negocio financiero, tanto como elemento generador de ventas como por la rentabilidad propia del crédito. Sin embargo, el otorgamiento de crédito involucra una exposición adicional a la evolución de la actividad económica, tanto por las fluctuaciones en el costo del crédito como en su recuperabilidad.

A principios de 1999, el fondo de inversión Southern Cross adquirió los activos fijos, la marca y el 50% de los pasivos de las tiendas La Polar. En ese momento, la compañía se encontraba en una ajustada situación financiera. Southern Cross realizó aumentos de capital por US\$ 30 millones, que le permitieron continuar la operación de las tiendas. Asimismo, la compañía llevó a cabo un plan de expansión, con la apertura de 13 locales de ventas, que sumado a los planes para fortalecer su situación competitiva, se ha traducido en un significativo incremento en su nivel de ventas y resultados.

En septiembre de 2003, la compañía realizó su primera colocación de acciones en bolsa, donde recaudó US\$ 32 millones. Los fondos obtenidos se destinaron a financiar su plan de expansión, que contempla contar con 30 locales hacia fines de 2006.

PERSPECTIVAS

Las perspectivas de la clasificación son “Estables” debido a la favorable capacidad de gestión de la empresa y a la mejora de su situación financiera.

El plan de inversiones programado le permitirá acceder a nuevos mercados geográficos, manteniendo la tendencia creciente que presentan las ventas.