

Comunicado de Prensa

FELLER RATE SUBE LA CLASIFICACIÓN DE LA SOLVENCIA DE FACTOTAL DESDE “BBB” A “BBB+”. LAS PERSPECTIVAS SON “ESTABLES”.

Contacto

Alvaro Pino / alvaro.pino@feller-rate.cl / (562) 757-0470

Claudia Labbé / claudia.labbe@feller-rate.cl / (562) 757-0444

Santiago, Chile – 5 de agosto de 2005. Feller Rate subió la clasificación de la solvencia de Factotal S.A. desde “BBB” a “BBB+”. La clasificación de sus efectos de comercio se modificó desde “BBB/Nivel 2” a “BBB+/Nivel 2”. A su vez, las perspectivas fueron calificadas en “Estables”.

El cambio de clasificación se fundamenta en el adecuado desarrollo de su plan de negocios, especialmente en términos de riesgo de su cartera y rentabilidad de su operación. Considera, asimismo, sus elevados niveles de capitalización y los avances logrados en el fortalecimiento de su estructura, capacidad administrativa y proceso de crédito, contribuyendo a una mayor formalización de la administración de sus riesgos. Esta se caracteriza por ser consistente con su mercado objetivo y adecuada para sus actuales niveles de actividad, con una política de provisiones mínima de un 5,0% del stock de operaciones.

Sus indicadores de calidad de cartera muestran una baja morosidad y niveles de bienes recibidos en pago casi inexistentes. A ello contribuye la baja concentración de sus operaciones por número de deudores (los 20 mayores representan el 16% de sus colocaciones).

La clasificación también refleja su amplia trayectoria en la industria de factoring, con una participación de mercado cercana a 3,0%.

Su mercado objetivo lo constituyen las pequeñas y medianas empresas que necesiten licuar su capital de trabajo. Recientemente, amplió su nicho de negocio hacia empresas de menor tamaño, las que son atendidas a través de una nueva filial, Unifactor. Factotal y Unifactor financian, prioritariamente, cuentas por cobrar, a través de la compra de documentos como cheques, facturas, letras y pagarés. La empresa, junto con desarrollar su plataforma comercial en Santiago, ha diversificado sus operaciones hacia regiones, buscando nuevos nichos de negocios. Actualmente cuenta con 17 sucursales ubicadas entre Iquique y Punta Arenas, además de su casa matriz en Santiago. A ellas se agrega la nueva oficina que posee su filial Unifactor en Santiago.

Desde su creación en 1993, ha mostrado un sostenido crecimiento de su volumen de activos e ingresos operacionales. Esto, aunado a niveles de eficiencia razonables y un acotado gasto en provisiones y castigos, le otorga una elevada rentabilidad sobre activos y capital, del orden del 11,1% y 27,9%, respectivamente, a marzo de 2005.

Perspectivas

Las perspectivas de la clasificación son “Estables”. El adecuado equilibrio entre el crecimiento de sus operaciones y el riesgo de su cartera, aunado a su alta y estable capacidad de generación, le otorgan holgura para enfrentar las presiones a la baja de los spreads de la industria.