

Comunicado de Prensa

FELLER RATE SUBE A BBB+ LA CLASIFICACIÓN DE LA SOLVENCIA DE FACTORLINE. PERSPECTIVAS “ESTABLES”.

Contacto

Alvaro Pino / alvaro.pino@feller-rate.cl / (562) 757-0470

Claudia Labbé / claudia.labbe@feller-rate.cl / (562) 757-0444

Santiago, Chile – 5 de agosto de 2005. Feller Rate subió la clasificación de la solvencia de Factorline S.A. desde “BBB” a “BBB+”. La clasificación de los efectos de comercio emitidos por la entidad se modificó desde “BBB/Nivel 2” a “BBB+/Nivel 2”. A su vez, las perspectivas fueron calificadas en “Estables”.

El cambio en la clasificación refleja el afianzamiento de su posicionamiento de mercado, con una participación en torno al 8,5% del stock de colocaciones y cercana al 10,0% del flujo de operaciones. Al mismo tiempo, la entidad muestra un nivel de activos improductivos (cartera vencida y bienes recibidos en pago) acorde a los niveles de la industria. Lo anterior, unido a márgenes crecientes y gastos controlados, ha permitido fortalecer su perfil financiero.

La clasificación también considera la experiencia de su administración y su trayectoria en la industria de factoring. Al mismo tiempo, incorpora un nivel de endeudamiento superior al promedio de la industria. A marzo de 2005, presentaba una relación de Pasivo exigible/Capital y reservas de 7,6 veces.

Su mercado objetivo lo constituyen las pequeñas y medianas empresas. Factorline financia, prioritariamente, cuentas por cobrar, a través de la compra de documentos como facturas, cheques, letras y pagarés. También es relevante el factoring internacional, donde alcanza una participación que fluctúa en torno al 30%, contribuyendo a diversificar sus ingresos.

Para ampliar sus fuentes de ingresos, durante 2004 la entidad ingresó al negocio de créditos automotores. Al cierre del primer trimestre de 2005 contaba con una cartera cercana a \$4.000 millones.

Su red de oficinas le otorga una importante cobertura geográfica. Además de su casa matriz y dos oficinas en Santiago, cuenta con catorce sucursales en regiones.

Desde mediados de 2002, ha impulsado un plan de captura de nuevos clientes. Ello ha contribuido a incrementar sus volúmenes de actividad disminuyendo su exposición promedio por clientes y deudores.

Sus políticas crediticias se caracterizan por la participación de la administración superior y por tener procesos estandarizados y sistemas de gestión adecuados a su actividad. El fortalecimiento en el control del riesgo de sus activos permitió reducir la cartera vencida y los bienes recibidos en pago desde 13,4% y 4,8% en 2002, respectivamente, a 2,0% y 0,6% a marzo de 2005.

Perspectivas

Las perspectivas de la clasificación son “Estables”, reflejando su posición en la industria y una administración crediticia consistente con su mercado objetivo. El desafío de la entidad es continuar fortaleciendo su eficiencia operacional de manera de poder compensar eventuales presiones sobre los spreads de la industria y mantener la tendencia creciente de sus retornos.