

## FELLER RATE SUBE A “AAA” LAS CLASIFICACIONES DE SOLVENCIA DE BANCO SANTANDER CHILE Y DE SU FILIAL SANTANDER S.A. AGENTE DE VALORES; PERSPECTIVAS “ESTABLES” PARA AMBAS ENTIDADES.

---

### Contacto

Roxana Silva / [roxana.silva@feller-rate.cl](mailto:roxana.silva@feller-rate.cl) / (562) 757- 0440  
Alex Martinic / [alex.martinic@feller-rate.cl](mailto:alex.martinic@feller-rate.cl) / (562) 7570465  
Claudia Labbé / [claudia.labbe@feller-rate.cl](mailto:claudia.labbe@feller-rate.cl) / (562) 757-0444

**Santiago, Chile – 7 de noviembre 2007.** Feller Rate subió las clasificaciones de solvencia de Banco Santander Chile y de su filial Santander S.A. Agente de Valores desde “AA+” a “AAA”. Las perspectivas de ambas entidades fueron ratificadas en “Estables” (ver lista).

El alza de las clasificaciones de **Banco Santander Chile** obedece al progresivo fortalecimiento de su perfil financiero, con buenos niveles de capital, y retornos crecientes y consistentemente mayores al promedio de la industria. Esto ha sido producto de la reorientación de su portafolio hacia segmentos con mejores relaciones riesgo-retorno, de la paulatina mayor diversificación de sus ingresos operacionales, de las ganancias en eficiencia y de mejorías constantes en la administración de riesgos de su cartera. Considera también su liderazgo en prácticamente todos los segmentos del negocio bancario y la alta diversificación de sus negocios, apoyados por su extensa oferta de productos y la red de sucursales más grande del país, que le otorgan un potencial adicional de crecimiento.

Las clasificaciones también toman en consideración la decisión de Feller Rate de adecuar sus criterios de clasificación de riesgo en la relación entre “matriz y filial” al estándar utilizado internacionalmente por su aliado estratégico Standard & Poor’s. En este sentido, un factor importante considerado en las clasificaciones de Banco Santander Chile es el apoyo que le otorga su matriz, Banco Santander S.A., clasificado en “AA/Estables/A-1+” en la escala global de Standard & Poor’s. La entidad local se beneficia de la experiencia, conocimiento del negocio, sistemas, plataforma operacional y el acceso a la base de clientes internacionales que le brinda su controlador, uno de los mayores conglomerados financieros de Europa. Asimismo, su casa matriz es quien dicta las directrices en cuanto a los objetivos estratégicos, políticas y procedimientos de créditos y herramientas de gestión de riesgos que dirigen la entidad.

A pesar de la fuerte competencia que se ha desarrollado en el sistema financiero en los últimos años, el banco ha sido capaz de aumentar sus ingresos y mantener rentabilidades por sobre sus pares. Los excedentes sobre capital y reservas, y sobre activos durante los últimos cuatro años son, en promedio, de 2,3% y 31,4%, muy por encima del 1,6% y 20,9% mostrados por la industria en igual periodo. Ello se deriva de su modelo de negocios focalizado en la segmentación. Este busca diferenciar a sus distintos grupos de clientes de acuerdo a las necesidades financieras de cada uno. La concreción de estos objetivos posibilitó incrementar los ingresos provenientes de comisiones y tomar ventaja de las oportunidades de cruce de productos entre su extensa base de clientes. Esto, junto con las economías de escala, más que compensó el mayor gasto en provisiones y permitió a la entidad sostener retornos crecientes y situarse entre los más rentables de la industria. En particular, a septiembre de 2007 lideró el ranking de rentabilidad antes de impuesto sobre capital y reservas (30,4%).

Las colocaciones de la entidad muestran un crecimiento sostenido, aunque durante el último año ligeramente por debajo del sistema. Esto se explica por la decisión del banco de consolidar una estrategia de crecimiento sustentable con un fuerte enfoque hacia los segmentos minoristas, que son más rentables y tienen un mayor potencial de crecimiento. De esta manera, durante 2006 las colocaciones totales y, en especial, los créditos a personas aumentaron en 14,1% y 21,5%, respectivamente, mientras que el sistema creció en 15,5% y 16,6% en igual periodo. La composición de su cartera de colocaciones, con alrededor de un 60% en el sector retail, refleja el éxito de la estrategia que la entidad viene aplicando desde hace algunos años.

El aumento de sus colocaciones en el segmento minorista ha sido acompañado de un adecuado equilibrio y manejo del riesgo de sus activos, junto con una política de reconocer y reflejar oportunamente los riesgos. Los recientes ajustes en esta materia se han traducido en un aumento del gasto en provisiones que, a agosto de 2007, representaba un 29% de la generación bruta. Ello significó un incremento del 30% respecto del indicador mostrado en diciembre de 2006. Los restantes indicadores de calidad de cartera son estables y controlados. Así, a igual fecha, el indicador de cartera vencida más bienes recibidos en pago representaba un 1% de las colocaciones, similar al 0,9% mostrado por el sistema. Con todo, dadas las altas tasas de crecimiento proyectadas en el segmento retail, la entidad tiene el desafío de seguir consolidando su sistema de gestión crediticia, de forma de mantener dichos indicadores controlados.

Feller Rate también subió la clasificación de **Santander S.A. Agente de Valores** desde “AA+” a “AAA”, para incorporar la mejora en la calidad crediticia de su matriz, Banco Santander Chile. Factor relevante en la clasificación de la agencia es el respaldo de su controlador. La empresa mantiene un fuerte vínculo e integración con su matriz. Ello se refleja no sólo en el nombre, obteniendo los beneficios de la marca y acceso a sus canales de distribución, sino también en los negocios que realiza. La actividad de la agencia se enmarca dentro de las operaciones de gestión financiera de Banco Santander Chile. Su objetivo es complementar los servicios financieros del banco en aquellos segmentos de mercado en los cuales tiene restricciones normativas para abordarlos.

Su clasificación también refleja su buen posicionamiento de mercado, sus adecuados niveles de rentabilidad, y su buen manejo y control de los riesgos financieros, que aplica los criterios definidos por el grupo Santander a escala mundial. En este contexto, destaca la amplia experiencia del grupo en negocios de tesorería.

## PERSPECTIVAS

### Banco Santander Chile

Las perspectivas fueron calificadas en “Estables” en consideración a su significativa posición de liderazgo y diversificación, así como a su sólido perfil financiero. Esto, sumado a sus ganancias de eficiencia y a un prudente manejo del riesgo, le otorga las herramientas para enfrentar el mayor riesgo potencial derivado del énfasis de su estrategia en segmentos minoristas, manteniendo un buen desempeño de sus retornos.

### Santander S.A. Agente de Valores

Las perspectivas son “Estables” ya que no se prevén cambios significativos en la posición y generación de su matriz, Banco Santander Chile.

## Alza de clasificaciones; Perspectivas confirmadas en “Estables”

### Banco Santander Chile

Solvencia	AAA
Depósitos a plazo a más de un año	AAA
Letras de crédito	AAA
Bonos	AAA
Línea de bonos	AAA
Bonos subordinados	AA+

### Santander S.A. Agente de Valores

Solvencia	AAA
Líneas de efectos de comercio	AA+/Nivel 1+ (*)

(\*)AA+/Nivel 1+: corresponde a clasificación en AA+ para emisiones al amparo de la línea, emitidas a más de un año plazo, y a clasificación en Nivel 1+ para emisiones al amparo de las líneas emitidas hasta un año plazo

## Clasificaciones ratificadas

### Banco Santander Chile

Depósitos a plazo hasta un año	Nivel 1+
Acciones	1ª Clase Nivel 1